<u>Бизнес «РусГидро» (https://kommersant.ru/theme/1803)</u>

25.04.2024, 01:20

□ (https://kommersant.ru/doc/6665240#comments)

## **® «РусГидро» эффективно сливается**

## Компания хочет отказаться от строительства малой ГЭС в Дагестане

Как выяснил "Ъ", «РусГидро» (MOEX: HYDR (https://kommersant.ru/quotes/ru000a0jpkh7)) хочет отказаться от строительства малой ГЭС на 50 МВт в Дагестане по программе поддержки ВИЭ. Госхолдинг при этом просит регуляторов отменить штрафы за отказ от проекта. Компания выиграла проект строительства объекта в 2021 году, а в 2022-м воспользовалась правом переноса срока ввода на один год, до 2029 года. В «РусГидро» утверждают, что хотят отказаться от стройки из-за «экономической неэффективности». Промышленность выступает против отмены штрафа, не желая поощрять «безответственный подход к планированию и необязательность в отношении необходимого энергосистеме объекта».



Фото: Игорь Иванко, Коммерсантъ

«РусГидро» хочет отказаться от проекта строительства малой ГЭС мощностью 49,8 МВт в Дагестане, рассказали "Ъ" источники и подтвердили в компании. Компания планирует попросить Минэнерго простить ей штрафы за срыв обязательств по договору поставки. «РусГидро» выиграло этот проект в 2021 году на инвестиционном конкурсе в рамках программы поддержки ВИЭ. В «РусГидро» сказали "Ъ", что отказ от строительства Могохской малой ГЭС вызван экономической неэффективностью проекта по результатам проведенных изысканий и оценки стоимости по отношению к условиям программы. В «Совете рынка» (регулятор энергорынков) и Минэнерго не ответили.

Инвесторы в ВИЭ в России строят ветряные и солнечные станции, а также мини-ГЭС за счет повышенных платежей промышленности по механизму, схожему с договорами поставки мощности. По программе поддержки уже построены 4,3 ГВт ВИЭ, из которых около 87 МВт — малые ГЭС. Большая часть построенных по программе мини-ГЭС — проекты «РусГидро». Компания в 2020–2023 годах запустила пять объектов на 70,65 МВт.

Стоимость поставки малой ГЭС «РусГидро» в Дагестане по результатам конкурса составляет 7,68 руб. за 1 кВт•ч, который затем частично ежегодно индексируется по уровню инфляции. Плановый объем выработки — 176 млн кВт•ч. Таким образом, плановая выручка объекта — 1,35 млрд руб. в ценах 2021 года. Общая выручка за 15 лет окупаемости — более 20,3 млрд руб. В начале программы ВИЭ можно было строить ГЭС только на 25 МВт, но благодаря в том числе усилиям «РусГидро» инвесторам позволили строить объекты на 50 МВт. Инвесторы в ВИЭ уже неоднократно жаловались на то, что уровни цен на конкурсе 2021 года оказались слишком низкими для строительства объектов после резкого скачка инфляции и введения санкций в 2022 году.

В 2022 году правительство в рамках антикризисной поддержки разрешило инвесторам в ВИЭ сдвигать сроки строительства своих объектов или вовсе отказываться от них без штрафов. «РусГидро» тогда не отказалось от выполнения проекта Могохской ГЭС в Дагестане, а лишь сдвинуло дату ее запуска на один год, до 1 декабря 2029 года. В общей сложности «РусГидро» перенесло даты запуска проектов общей мощностью 125 МВт на один год, до 2024–2029 годов, сообщал "Ъ" (https://kommersant.ru/doc/5825020) 13 февраля 2023 года.

Отказ «РусГидро» от проекта может означать, что объем денежной поддержки вернется в конкурсную массу.

Причем следующие конкурсы будут более привлекательными для участников, поскольку Минэнерго планирует увеличить объем поддержки малых ГЭС в рамках программы на 30 млрд руб. на период 2030–2035 годов, что, по предварительным оценкам, позволит вводить до 82 МВт малых ГЭС в год.

В «Сообществе потребителей энергии» (объединяет промышленных потребителей электроэнергии) выступают против нештрафуемого отказа от реализации проектов ВИЭ, поскольку «не считают правильным поощрять безответственный подход к планированию и необязательность в отношении необходимого энергосистеме объекта». «Важно предусмотреть запрет на участие компании-отказника в реализации этого проекта после того, как осиротевшая мощность снова вернется в процедуру отбора», — подчеркивают там.

Изначально часть проектов ВИЭ базировалась на более низкой стоимости заимствования денег, более дешевом или иностранном оборудовании, говорит Денис Красновский из АКРА: «В текущих реалиях такие проекты стали неокупаемы, технически нереализуемы или сроки поставки оборудования увеличились». В вопросе штрафов, по мнению эксперта, стоит в каждом случае разбираться детально, поскольку необходимо понять, что именно привело к ситуации с отказом от проекта или его задержкой.

Полина Смертина

Поделиться ⇔